

**Advantest Corporation**  
FY2025 (Period Ended March 31st, 2026)  
April 27, 2026

**ADVANTEST**

**FY25 (Period Ended March 31st, 2026)**  
**Financial Briefing**

2025年度(2026年3月期) 決算説明会

April 27<sup>th</sup>, 2026 Advantest Corporation  
2026年4月27日 株式会社アドバンテスト

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

## Note / ご注意

### Accounting Standards

- Our results and outlook, described in this presentation, have been prepared in accordance with IFRS.

### Cautionary Statement with Respect to Forward-Looking Statements

- This presentation and any information provided orally by Advantest representatives contains "forward-looking statements" that are based on Advantest's current expectations, estimates and projections. These statements include, among other things, the discussion of Advantest's business strategy, outlook and expectations as to market and business developments, production and capacity plans. Generally, these forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology such as "anticipate," "believe," "estimate," "expect," "intend," "project," "should" and similar expressions. Forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause Advantest's actual results, levels of activity, performance or achievements to be materially different from those expressed or implied by such forward-looking statements. Except as required by law, we do not intend to update or revise any forward-looking statements as a result of new information, future events or otherwise.

### Use of These Materials

- The information contained in this presentation is protected under intellectual property laws, such as copyright law, patent law, trademark law and design law, and other laws and statutes of each country and various treaties. Any use (modification, copying, diversion, etc.) of this information, that is not approved in writing by our company in advance, is forbidden.

### 会計基準について

- 本プレゼンテーション資料に記載されている実績や見通し数値は、国際会計基準(IFRS)に基づいて作成しています。

### 将来の事象に係る記述に関する注意

- 本プレゼンテーション資料及びアドバンテスト代表者が口頭にて提供する情報には、将来の事象についての、当社の現時点における期待、見積り及び予測に基づく記述が含まれております。これらの将来の事象に係る記述は、当社における実際の財務状況や活動状況が、当該将来の事象に係る記述によって明示されているもの又は暗示されているものと重要な差異を生じるかもしれないという既知及び未知のリスク、不確実性その他の要因が内包されており、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。法令により義務付けられている場合を除き、当社は、新たな情報、将来の出来事、又はその他の理由により、将来予想に関する記述を更新又は修正することはありません。

### 本資料の利用について

- 本プレゼンテーション資料に記載されている情報は、各国の著作権法、特許法、商標法、意匠法等の知的財産権法その他の法律及び各種条約で保護されています。事前に当社の文書による承諾を得ない限り、これらの情報を使用(改変、複製、転用等)することを禁止します。

## Summary / サマリー

### FY25

- Sales/Operating Income/Net Income: Reached record highs on a full-year basis
- Demand stayed robust in Q4, contributing to full-year sales, operating income, and net income exceeding expectations
- Amid a second consecutive year of growth in the semiconductor tester market in CY25, Advantest continues to expand its market share

### FY26

- High levels of tester demand supported by AI-related investments are likely to continue
- Boosting growth investments for capacity expansion and strategic initiatives outlined in our Third Mid-Term Plan

### FY25

- 通期の売上高、営業利益、当期利益は過去最高を記録
- Q4も需要が好調に推移した結果、通期の売上高、営業利益、当期利益は想定を上振れる着地
- CY25の半導体テスタ市場は2年連続で拡大する中、当社は市場シェアをさらに伸長

### FY26

- AI関連投資の追い風を背景に高水準のテスタ需要が継続するものと見込む
- 生産能力増強や、第3期中期経営計画に掲げた戦略施策の実施に向けて成長投資を強化

[p.3]

English	日本語
<p>○ Summary</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• We are pleased to report that our consolidated FY2025 results delivered new records in sales, operating profit and net income.</li> <li>• As a result of continued robust demand for AI-related applications in Q4, sales, operating profit, and net income exceeded our projections set in January 2026.</li> <li>• The growing demand for AI-related semiconductors continues to drive expansion in the semiconductor tester market. With the tester market expanding for the second consecutive year in CY2025, we were able to achieve market share gains.</li> <li>• We attribute this performance to our ability to meet growing demand from key customers, successfully capturing new customer demand, and utilizing strategic production capacity expansion implemented in anticipation of sustained high demand.</li> <li>• In FY2026, supported by AI-related investment, we expect our results to post record highs.</li> <li>• In light of this, we continue to advance our capacity expansion initiatives to respond expeditiously and with agility to tester demand. As we enter the final year of our Third Mid-Term Management Plan, we are executing the strategic priorities outlined in the plan through growth investments, particularly in strengthening our R&amp;D capabilities and through our industry partnerships.</li> </ul>	<p>○ サマリー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• FY2025 の業績は、売上、営業利益、当期利益ともに過去最高を更新しました。</li> <li>• Q4 も AI 関連需要が引き続き旺盛に推移したことから、通期の売上高、営業利益、当期利益は 2026 年 1 月時点の当社想定を上回る水準で着地しました。</li> <li>• AI 関連半導体の需要拡大が、テスタ市場の拡大を促す流れが続いています。CY2025 のテスタ市場規模は 2 年連続で拡大する中、当社は市場シェアを伸ばすことができたと認識しています。</li> <li>• 主要顧客向けの需要の伸びを充足するとともに、新たな顧客向けの需要の取り込みが順調に進んだことと、高水準な需要を見据えて進めてきた戦略的な生産能力増強の成果と捉えています。</li> <li>• FY2026 についても、AI 関連投資を追い風に、業績は過去最高を更新する見通しです。</li> <li>• これを踏まえ、当社はテスタ需要に迅速かつ機動的に対応するため、引き続き生産能力の増強に注力してまいります。また、当社は第 3 期中期経営計画の最終年度において、研究開発の強化及び業界パートナーシップの推進などの成長投資を通じ、計画に掲げた戦略的施策を着実に遂行してまいります。</li> </ul>

# Financial Results for FY25

## 2025年度 決算報告

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

**ADVANTEST**

### FY25 Summary of Results / FY25業績概要

(JPY B / 10億円)	FY24		FY25		vs. FY24	
	Results / 実績	Forecast / 予想 as of Jan. 2026 / 2026年1月時点	Results / 実績	Change / 増減額	(%)	
Sales / 売上高	779.7	1,070.0	1,128.6	+348.9	+44.7%	
Core Operating Income / コア営業利益*1	249.7	-	496.5	+246.8	+98.8%	
Core Operating Margin / コア営業利益率	32.0%	-	44.0%	+12.0pts		
Operating Income / 営業利益	228.2	454.0	499.1	+271.0	+118.8%	
Operating Margin / 営業利益率	29.3%	42.4%	44.2%	+14.9pts		
Income Before Tax / 税引前利益	224.8	452.5	516.7	+291.9	+129.9%	
Net Income / 当期利益	161.2	328.5	375.4	+214.2	+132.9%	
Net Income Margin / 当期利益率	20.7%	30.7%	33.3%	+12.6pts		
Exchange Rate (JPY) / 為替レート (円)	1 US\$ / 1米ドル 1 Euro / 1ユーロ	153 164	146 166	150 173	JPY 3 Appreciation / 3円 円高 JPY 9 Depreciation / 9円 円安	
Dividend Per Share (JPY) / 1株当たり配当額 (円)	39	-	59	+20		
Share Repurchase / 自己株式取得額	50.0	-	114.2	+64.2		
Total Return Ratio / 総還元性向 <sup>2</sup>	49%	-	42%	-7pts		

\*1: Core operating income is calculated by excluding other income and expenses from operating income / コア営業利益は、営業利益からその他収益・費用を除いて計算しています  
\*2: Total return ratio = (Total dividends + Total share repurchases) ÷ Net Income / 総還元性向 = (配当総額 + 自己株式取得額) ÷ 当期利益

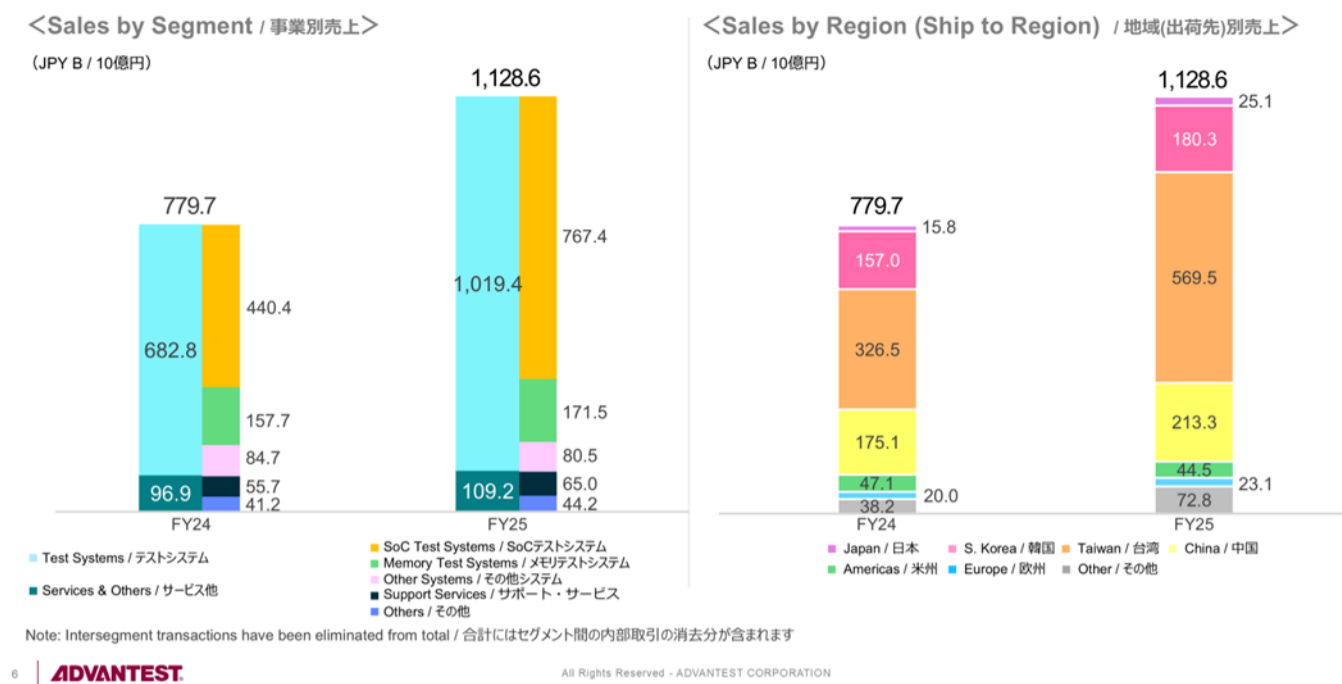
5 | **ADVANTEST**

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.5]

English	日本語
<p>○ FY2025 Summary of Results</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>In FY2025, tester sales for AI-related high-performance semiconductors increased YoY.</li> <li>In terms of profits, supported by an overall increase in sales and an improved mix of high-margin products, all profit figures reached record highs.</li> <li>Both sales and profit figures exceeded our projection announced in January of this year. This was due to stronger-than-expected progress in product deliveries to customers, particularly of SoC Test Systems, as well as the depreciation of the yen against the US dollar compared with the exchange rate assumptions as of January.</li> <li>Combining our year-end dividend of 30 JPY per share and the interim dividend of 29 JPY per share already paid out, our annual dividend is 59 JPY per share.</li> </ul>	<p>○ FY2025 業績概要</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>FY2025 は、AI 関連の高性能半導体向けテスト売上が前年度比で伸長しました。</li> <li>利益面においても、増収効果に加え、製品ミックスの良化などにより、各利益項目が過去最高を更新しました。</li> <li>今年 1 月時点の通期予想との比較でも、SoC テストシステムを中心に顧客への製品納入が想定以上に進捗したことや、1 月時点の想定為替レートに対する対米ドルでの円安などから、売上、利益いずれも業績予想を超過しました。</li> <li>期末配当は 1 株あたり 30 円となり、中間配当実績 29 円と合わせた年間配当は 59 円です。</li> </ul>

## FY25 Sales by Segment and Region / FY25売上実績 年度比較



[p.6]

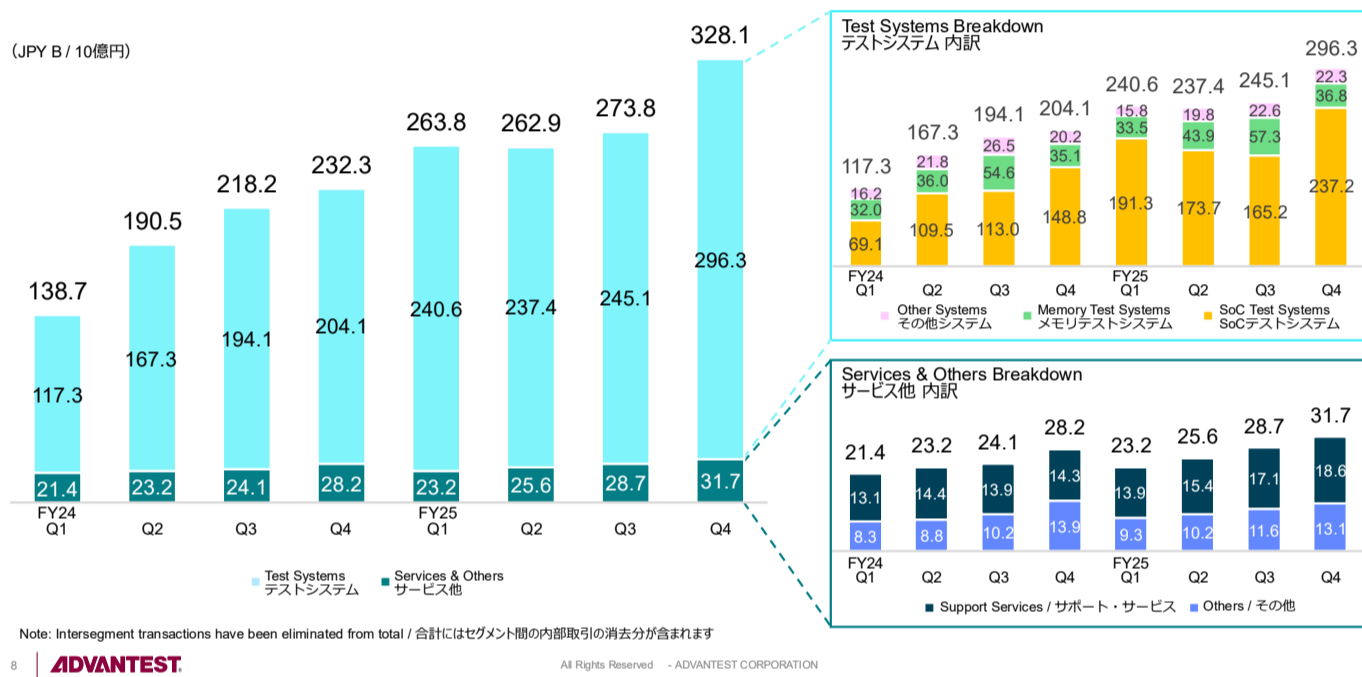
English	日本語
<p>○ FY2025 Sales by Segment and Region</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>This slide shows our annual sales trend comparison by segment and region (Ship to Region).</li> <li>By business segment, HPC (High Performance Computing)/AI-related applications drove the SoC Test Systems. In FY2025, in addition to increased demand from our existing customers in the AI accelerator market, we successfully captured demand from a broad range of new customers that are designing semiconductors and moving into volume production.</li> <li>With regards to Memory Test Systems, in addition to continued elevated sales for high-performance DRAM, sales for non-volatile memory also increased.</li> <li>By region, sales to Taiwan increased. This is mainly due to strengthened quality assurance requirements for high-end SoC semiconductors from several U.S. fabless companies, resulting in increased sales to the related foundries and OSATs.</li> <li>Test Systems sales increased in South Korea, mainly driven by Memory Test Systems, while in China, sales grew for both SoC and Memory Test Systems.</li> </ul>	<p>○ FY2025 売上実績 年度比較</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>こちらは事業別、地域（出荷先）別売上実績の年度比較です。</li> <li>事業別で見ますと、SoC テストシステムでは、HPC (High Performance Computing)/AI 関連の売上が伸長しました。FY2025 は、AI アクセラレータ市場における当社の既存顧客向けの需要増に加え、新たに半導体を設計、量産を開始する顧客向けの需要も広範囲に取り込むことができました。</li> <li>メモリテストシステムでは高性能 DRAM 向けの製品販売が堅調に推移したに加え、不揮発性メモリ向けの売上も増加しました。</li> <li>地域別では、台湾向けの売上が拡大しました。これは主に、米国の複数ファブレスにおけるハイエンド SoC 向けの品質保証強化などを背景に、関連するファウンドリ、OSAT 向けの売上が伸長したためです。</li> <li>韓国向けはメモリテストシステムを中心に、中国向けは SoC、メモリ両方のテストシステム売上がそれぞれ伸びました。</li> </ul>

## Q4 FY25 Summary of Results / 四半期業績推移

(JPY B / 10億円)	FY24				FY25				QoQ / 前四半期比		YoY / 前年同期比	
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Change 増減額	(%)	Change 増減額	(%)
Sales / 売上高	138.7	190.5	218.2	232.3	263.8	262.9	273.8	328.1	+54.3	+19.8%	+95.7	+41.2%
Gross Profit / 売上総利益	76.9	110.1	118.9	139.2	171.6	163.7	169.7	221.1	+51.4	+30.3%	+81.9	+58.8%
Gross Margin / 売上総利益率	55.4%	57.8%	54.5%	59.9%	65.1%	62.2%	62.0%	67.4%	+5.4pts		+7.5pts	
Operating Income / 営業利益	31.3	63.6	69.2	64.1	124.0	108.4	113.6	153.1	+39.5	+34.8%	+89.1	+139.1%
Operating Margin / 営業利益率	22.6%	33.4%	31.8%	27.6%	47.0%	41.3%	41.5%	46.7%	+5.2pts		+19.1 pts	
Income Before Tax / 税引前利益	31.9	60.7	70.6	61.6	121.4	109.1	113.8	172.4	+58.5	+51.4%	+110.8	+179.9%
Net Income / 当期利益	23.9	45.4	51.9	40.0	90.2	79.6	78.7	126.9	+48.1	+61.1%	+86.9	+217.3%
Net Income Margin / 当期利益率	17.2%	23.9%	23.8%	17.2%	34.2%	30.3%	28.7%	38.7%	+10.0 pts		+21.5pts	
Exchange Rate (JPY) 為替レート(円)	1 US\$ 1米ドル 1 Euro 1ユーロ	153 165	154 168	149 162	154 160	146 170	152 176	156 183	JPY 4 Depreciation 4円 円安 JPY 7 Depreciation 7円 円安		JPY 2 Depreciation 2円 円安 JPY 23 Depreciation 23円 円安	
Dividend Per Share (JPY) 1株当たり配当額(円)	-	19	-	20	-	29	-	30				

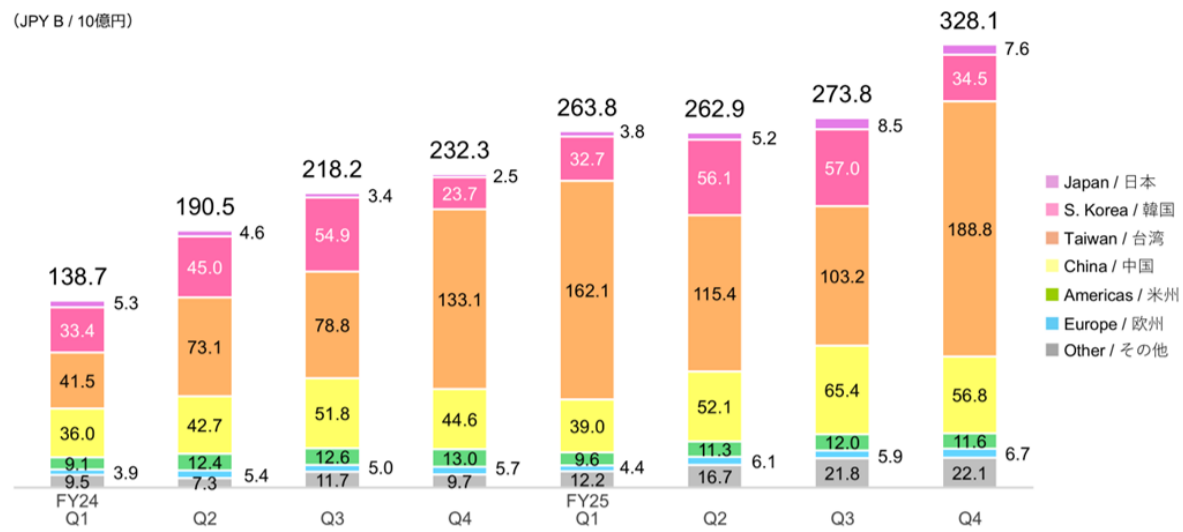
English	日本語
<p>○ FY2025 Q4 Summary of Results</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>In Q4, we reached quarterly record highs in sales, operating profit and net income.</li> <li>Following the decision to exercise the call options on shares, which were acquired as part of strategic investments that closed on January 21, 2025, a fair value measurement was conducted, resulting in the recognition of approximately 17.3 billion JPY in financial income. This income is reflective of a one-off item, and any subsequent changes in the share price following the share acquisition will be reflected directly within equity attributable to owners of the parent.</li> </ul>	<p>○ FY2025 Q4 の業績概要</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Q4 は、四半期として過去最高の売上高、営業利益、当期利益となりました。</li> <li>なお、戦略投資の一環として 2025 年 1 月 21 日に取得していた株式に関するコールオプションの行使を意思決定し、公正価値評価を実施した結果、金融収益約 173 億円を計上しました。本件は一過性の収益であり、株式取得後の株価変動に関しては、親会社の所有者に帰属する持分内での増減となります。</li> </ul>

**Quarterly Sales by Segment / 四半期売上高 事業セグメント別**



English	日本語
<p>○ FY2025 Q4 Quarterly Sales by Segment</p> <p>○ Test System Business</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>SoC Test System sales were 237.2 billion JPY, an increase of 72.1 billion JPY QoQ. Amidst the continuing robust demand for HPC/AI-related testers, we achieved significantly higher sales compared to the previous quarter.</li> <li>Memory Test System Sales were 36.8 billion JPY, down 20.6 billion JPY. This reflects a reactionary decline following progress made in product deliveries in the previous quarter.</li> <li>Sales for other systems remained flat QoQ. While device interface sales declined in tandem with lower sales of Memory Test Systems, sales of system-level test systems and test handlers increased.</li> </ul> <p>○ Services &amp; Others</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>In addition to growth in support services sales driven by an increasing installed base, sales in Others increased, mainly due to tester interface boards.</li> </ul>	<p>○ FY2025 Q4 セグメント別売上高</p> <p>○ テストシステム事業</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>SoC テストシステムは前四半期比 721 億円増の 2,372 億円でした。旺盛な HPC/AI 関連向けテスト需要が続く中で、前四半期から一段と売上を伸ばしました。</li> <li>メモリテストシステムの売上高は前四半期比 206 億円減の 368 億円となりました。こちらは前四半期に製品納入が進んだことによる反動減となります。</li> <li>その他システムは、前四半期と同等の売上となりました。メモリテストシステムの販売減に連動してデバイスインタフェースの売上が減少したものの、システムレベル・テストシステムやテストハンドラの売上が増加しました。</li> </ul> <p>○ サービス他</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>テストの設置台数増加に伴う堅調なサポート・サービスの売上に加え、テスト用インタフェースボードを中心にその他の売上も前四半期比で増加しました。</li> </ul>

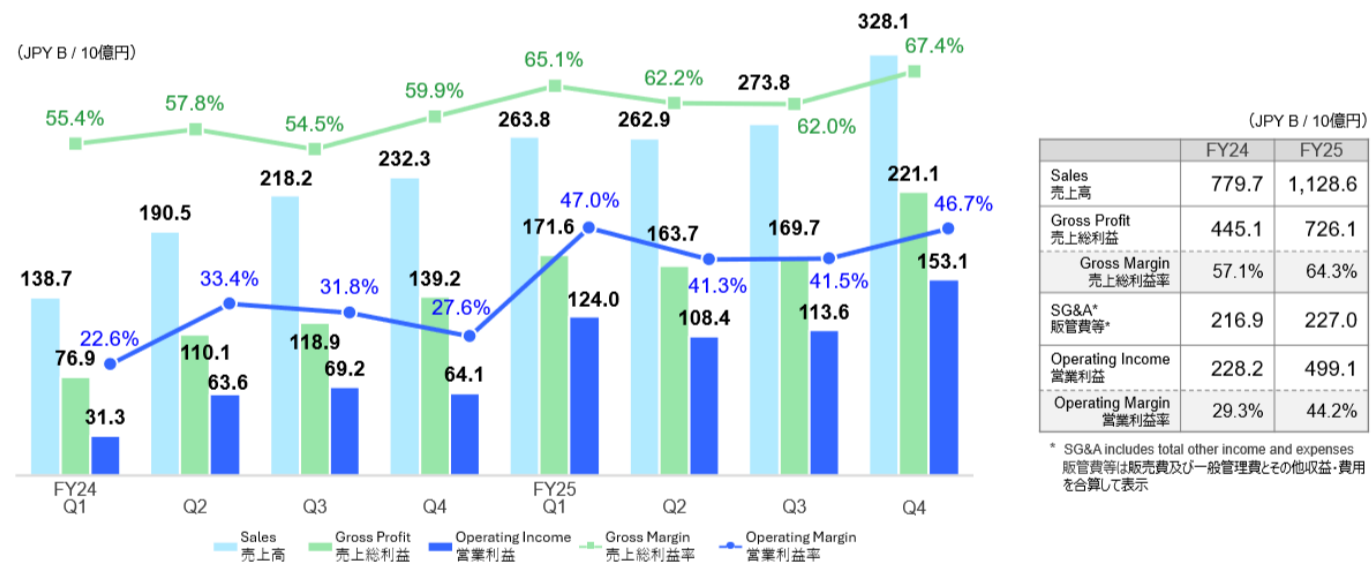
Quarterly Sales by Region (Ship to Region) / 四半期売上高 地域(出荷先)別



[p.9]

English	日本語
<p>○ FY2025 Q4 Sales by Region (Ship to Region)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Taiwan Sales for high-end SoC applications increased QoQ.</li> <li>China Sales for mainly SoC Test Systems declined.</li> <li>South Korea Sales for Memory Test Systems and related device interfaces declined.</li> </ul>	<p>○ FY2025 Q4 地域(出荷先)別売上高</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>台湾 ハイエンド SoC アプリケーション向け売上が前四半期比で伸長しました。</li> <li>中国 主に SoC テストシステムが減少しました。</li> <li>韓国 メモリテストシステムや関連するデバイスインタフェースなどの売上が減少しました。</li> </ul>

Sales, Gross Profit, Operating Income / 売上高、売上総利益、営業利益



[p.10]

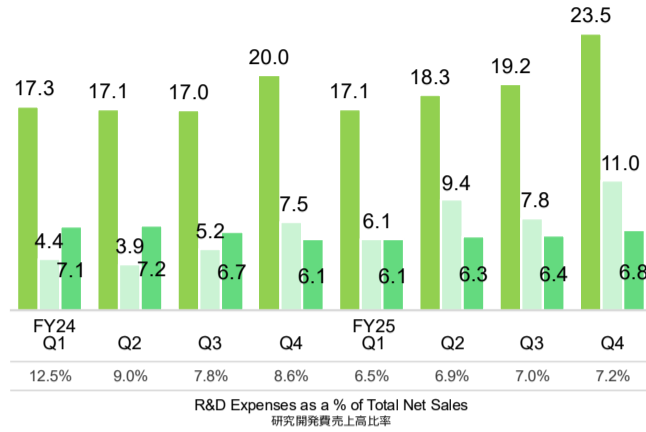
English	日本語
<p>○ FY2025 Q4 Sales, Gross Profit, Operating Income</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Gross margins improved QoQ, driven by sales growth in high-end, high-margin SoC test systems.</li> <li>SG&amp;A, including the total of “other income and expenses” increased due to higher costs associated with increased sales, expanded growth investments, particularly in R&amp;D, and the impact of a weaker yen, in addition to one-off expenses related to business operations.</li> <li>As a result, the operating profit margin in Q4 was 46.7%, resulting in an operating profit margin of over 40% for FY2025.</li> </ul>	<p>○ FY2025 Q4 の売上高、売上総利益、営業利益</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>収益性の高いハイエンド SoC 向けテストシステムの売上が伸長したことを主因に、売上総利益率が前四半期比で上昇しました。</li> <li>販売費及び一般管理費（その他の収益と費用を合算）は、増収に伴う費用増加や研究開発費をはじめとした成長投資の拡大、ならびに円安進行などを背景に増加しました。また販管費の中には事業運営上の一時的な対応費用も含まれています。</li> <li>その結果、Q4 の営業利益率は 46.7% となり、FY2025 通期の営業利益率は 40% を超える水準となりました。</li> </ul>

## Investments, Cash Flow / 投資等、キャッシュ・フロー

### <Investments / 投資等>

	FY24	FY25
R&D Expenses / 研究開発費	71.4	78.1
R&D Expenses as a % of Sales / 売上高比率	9.2%	6.9%
Capital Expenditure / 設備投資	21.0	34.3
Depreciation & Amortization / 減価償却費	27.1	25.6

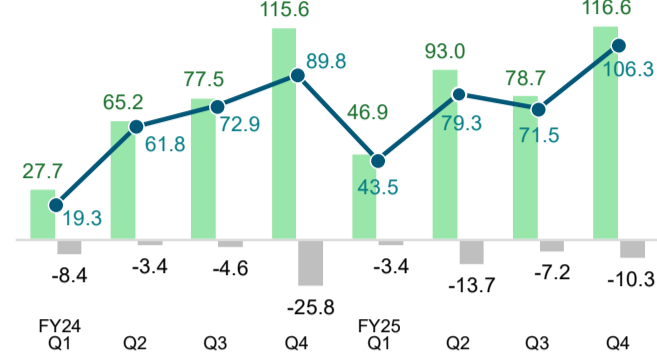
(JPY B / 10億円)



### <Cash Flow / キャッシュ・フロー>

	FY24	FY25
Cash flows from operating activities / 営業キャッシュ・フロー	286.0	335.2
Cash flows from investing activities / 投資キャッシュ・フロー	-42.2	-34.6
Free Cash Flows / フリー・キャッシュ・フロー	243.8	300.6

(JPY B / 10億円)



\* Free Cash Flows = Cash flows from operating activities + Cash flows from investing activities  
フリー・キャッシュ・フロー = 営業キャッシュ・フロー + 投資キャッシュ・フロー

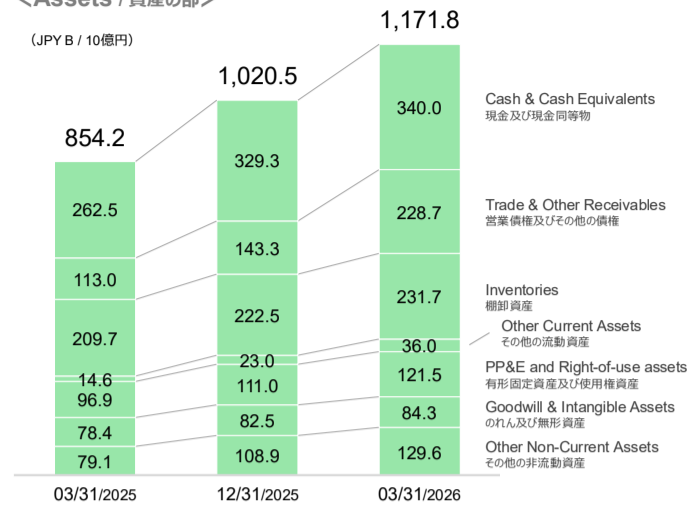
[p.11]

English	日本語
<ul style="list-style-type: none"> <li>○ FY2025 Q4 R&amp;D Expenses / CapEx / D&amp;A <ul style="list-style-type: none"> <li>● Reflecting progress in investment plans toward the fiscal year-end, R&amp;D expenses and CapEx increased QoQ.</li> </ul> </li> <li>○ FY2025 Q4 Cash Flow <ul style="list-style-type: none"> <li>● Driven by the increase in sales and profits, operating cash flow and free cash flow in Q4 increased significantly.</li> <li>● Operating cash flow and free cash flow for FY2025 reached record highs , in line with sales and profits.</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ FY2025 Q4 研究開発費等 <ul style="list-style-type: none"> <li>● 年度末における投資計画の進捗を反映し、研究開発費及び設備投資が前四半期比で増加しました。</li> </ul> </li> <li>○ FY2025 Q4 キャッシュ・フローの状況 <ul style="list-style-type: none"> <li>● 売上及び利益の増勢を背景に、Q4 の営業キャッシュ・フロー、フリー・キャッシュ・フローも大幅に増加しました。</li> <li>● なお、FY2025 の営業キャッシュ・フロー、フリー・キャッシュ・フローは、売上・利益同様に過去最高を記録しました。</li> </ul> </li> </ul>

## Financial Position / 連結財政状態

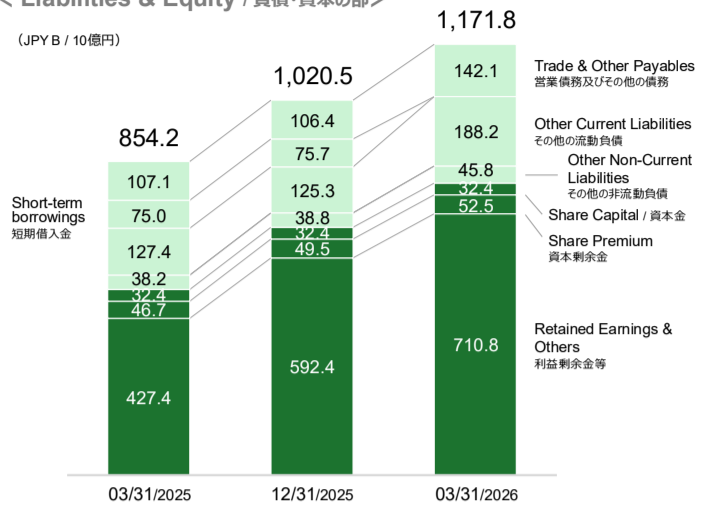
### <Assets / 資産の部>

(JPY B / 10億円)



### <Liabilities & Equity / 負債・資本の部>

(JPY B / 10億円)



Equity Attributable to Owners of the Parent 親会社の所有者に帰属する持分	506.5	674.3	795.7
Ratio of Equity Attributable to Owners of the Parent / 親会社所有者帰属持分比率	59.3%	66.1%	67.9%
ROE	34.4%	-	57.6%

12 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.12]

English	日本語
<p>○ Balance Sheet for Period Ended March 31<sup>st</sup>, 2026</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Cash and cash equivalents were 340.0 billion JPY, while inventories were 231.7 billion JPY.</li> <li>• Short-term borrowings outstanding as of the end of December, amounting to approximately 75.7 billion JPY, were repaid in Q4.</li> <li>• Ratio of Equity Attributable to Owners of the Parent was 67.9 %.</li> <li>• Regarding the progress of the share repurchase program announced in October, we had repurchased a total of 2.05 million shares for an aggregate amount of 44.2 billion JPY as of the end of March. This represents progress of 29.5% against the maximum repurchase amount of 150.0 billion JPY.</li> <li>• We will continue to manage our balance sheet with a focus on maintaining an optimal balance between growth investment and capital efficiency.</li> </ul>	<p>○ 2026年3月末時点のバランス・シート</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 現金及び現金同等物は3,400億円、棚卸資産は2,317億円でした。</li> <li>• 12月末時点での短期借入金約757億円はQ4にて返済しています。</li> <li>• 親会社所有者帰属持分比率は67.9%でした。</li> <li>• 10月に発表した自己株式取得の進捗について、3月末までに取得した自己株式は205万株、442億円です。これは、取得価額の総額上限1,500億円に対して29.5%の進捗となります。</li> <li>• 今後も成長投資と資本効率性のバランスを考慮したバランスシート・マネジメントを行ってまいります。</li> </ul>

## Third Mid-Term Management Plan (MTP3) Progress Report & FY26 Outlook

第3期中期経営計画(MTP3)の進捗及び2026年度の見通し

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

ADVANTEST®

## Highlights / ハイライト

<p><b>Sustained Leadership in the SoC Tester Market</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 10 pp YoY Increase in SoC Tester Share</li> <li>✓ Sustained and grew positions at major customers and established a majority share of the global AI accelerator business</li> </ul> <p><b>SoCテスト業界における持続的なリーダーシップ</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ SoCテストにおいて前年比10ポイントのシェア拡大を達成</li> <li>✓ 主要顧客との取引基盤を拡大し、グローバルのAIアクセラレータ分野で大半のシェアを獲得</li> </ul>	<p><b>Advancing Technology Leadership in Next-Generation Semiconductor Testing</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Timely deployment of next-generation semiconductor test solutions</li> <li>✓ Received first high-volume ATE order for Silicon Photonics (SiPh)</li> <li>✓ Opened "Advantest Innovation Center" and participation in Applied Materials' EPIC* platform</li> </ul> <p><b>次世代半導体テスト分野での技術リーダーシップ</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 次世代半導体向けテストソリューションのタイムリーな市場投入</li> <li>✓ シリコンフォトニクス分野で、大規模量産向け半導体テストを初受注</li> <li>✓ 「Advantest Innovation Center」開設とアプライド マテリアルズ社EPIC*プラットフォームへの参画</li> </ul> <p><small>* Equipment and Process Innovation and Commercialization All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION</small></p>	<p><b>Robust Progress in Capacity Expansion</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Accelerated Capacity Expansion</li> <li>✓ Scalable and Reliable Supply Capability</li> <li>✓ Strategic Supply Chain Transformation</li> </ul> <p><b>生産能力拡大の着実な進捗</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 生産能力拡大の加速</li> <li>✓ 高信頼・スケーラブルな供給力</li> <li>✓ 戦略的サプライチェーン変革</li> </ul>
---	---	--

[p.14]

English	日本語
<p>○ Highlight</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>There are three key highlights defining our business today: <ul style="list-style-type: none"> <li>-Sustained leadership in the SoC tester market</li> <li>-Technological leadership in next-generation semiconductor testing</li> <li>-Robust progress in capacity expansion</li> </ul> </li> <li>First, let us address our leading position in the SoC tester market. We estimate that the global SoC tester market expanded to approximately USD 6.9 billion in CY2025, marking about 68% year-on-year growth. With increasing test demand driven by AI-related high-performance semiconductors, the market expanded significantly, and our market share is estimated to have risen to 66%, an increase of around 10 percentage points from the prior year. In the AI accelerator market, we have expanded our customer base and captured a majority share of the market globally.</li> <li>Next, on the technology front, we also see ourselves as holding a superior position. Supported by our global customer base, measurement technologies developed and enhanced in close collaboration with customers, and partnerships with a broad range of industry partners, we have built the capability to introduce high-value test solutions for next-generation semiconductors in a timely manner. This is not limited to SoC testers; development of solutions for next-generation DRAM is also progressing according to plan. Furthermore, in silicon photonics, we are strengthening engagement with key customers and received the first large ATE order for volume production.</li> <li>Moreover, through initiatives such as the opening of the "Advantest Innovation Center" in Silicon Valley, announced earlier this month, and our participation in Applied Materials' EPIC* platform, the Company will strengthen collaboration between front-end and back-end testing through cross-industry partnerships, thereby accelerating the creation of advanced test solutions for next-generation semiconductors.</li> </ul>	<p>○ ハイライト</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>当社ビジネス現況のハイライトは、以下の3点です。 <ul style="list-style-type: none"> <li>「SoC テスタ市場における持続的なリーダーシップ」</li> <li>「次世代半導体テスト分野での技術リーダーシップ」</li> <li>「生産能力拡大の着実な進捗」</li> </ul> </li> <li>まず、当社の SoC テスタ市場におけるリーダーポジションについてです。CY2025 の SoC テスタ市場規模は約 69 億米ドルとなり、前年比約 68%拡大したと推計しています。AI 関連の高性能半導体需要の拡大に伴いテスト需要が増加し、市場が大幅に拡大する中、当社の市場シェアは 66%となり、前年から 10 ポイント程度上昇した見込みです。特に AI アクセラレータ分野においては、顧客基盤を拡大し、グローバルで大半のシェアを獲得したと認識しています。</li> <li>次に、当社は技術面でも優位なポジションにあると認識しています。グローバルな顧客基盤、彼らと当社とともに磨き続ける計測技術、様々なパートナーとの協働により、当社は次世代半導体に向けた高付加価値なテストソリューションをタイムリーに市場投入できる体制を整えています。これは SoC テスタに限らず、次世代 DRAM 向けソリューションの開発もしており、計画どおり進捗しています。また、シリコンフォトニクス分野においても主要顧客とのエンゲージメントを強化しており、このたび大規模量産向け半導体テストを初受注しました。</li> <li>さらに当社は、今月発表した米国シリコンバレーにおける「Advantest Innovation Center」開設及びアプライド マテリアルズ社 EPIC*プラットフォームへの参画等を通じ、業界横断の協働により前工程と後工程テストの連携を強化し、次世代半導体向け先進テストソリューションの創出を加速してまいります。</li> </ul>

\*EPIC: Equipment and Process Innovation and Commercialization

**Steady Progress in Production Capacity Expansion / 生産能力拡大の着実な進捗**

- |   |   |
|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Our production capacity expansion efforts have been progressing ahead of our original plan</li> <li>✓ With increasing complexity across the semiconductor value chain and a growing customer base, our ability to reliably supply and deliver at scale is ever more critical</li> <li>✓ Accelerating production capacity ramp-up to 10,000 systems per year and expanding module lineup for SoC test systems</li> <li>✓ Strategically driving supply chain transformation for potential future growth and as a differentiator</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ これまでの当社の生産能力拡大に向けた取り組みは、計画を上回るペースで進捗</li> <li>✓ 顧客数の増加と半導体バリューチェーンの複雑化の進展を踏まえ、当社のスケールを伴った確実な供給・提供力はこれまで以上に重要</li> <li>✓ SoCテストシステムではモジュールラインナップ拡充と、年間10,000台規模を実現する生産能力増強ペースを加速</li> <li>✓ 将来の成長機会に備えるとともに、差別化要因の維持・強化に向け、戦略的なサプライチェーン変革を推進</li> </ul> |
|---|---|

[p.15]

English	日本語
<p>○ Steady progress in production capacity expansion</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Third, we would like to highlight our steady progress in expanding production capacity.</li> <li>● Our production capacity expansion efforts have been progressing ahead of our original plan.</li> <li>● As we expand our engagement with a growing number of customers whilst complexity is rising across the entire semiconductor value chain, our ability to reliably supply and deliver at scale is ever more critical.</li> <li>● Increasing semiconductor complexity requires us to offer an expanded lineup of tester modules and richer system configurations. This allows us to better support upgrades across customers' installed base. In addition, we are also expanding our production capacity for new systems with built-in buffers to enable meeting customer demand.</li> <li>● By accelerating our capacity expansion plan of SoC test systems to around 10,000 systems per year ahead of our original projection, we are positioning ourselves to support future growth in close coordination with customers and supply chain.</li> <li>● In a fluid business environment, demand can fluctuate. We will be diligent in assessing near-term customer demand as well as supply chain availability and endeavor to exercise acceleration or restraint as appropriate.</li> <li>● Please note that the annual production capacity target and timing for this expansion include buffers and do not directly equate to our sales.</li> <li>● We will continue to drive strategic supply chain transformation for potential future growth and as a differentiator.</li> </ul>	<p>○ 生産能力拡大の着実な進捗</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ハイライトの3つ目は、生産能力拡大の着実な進捗についてです。</li> <li>● これまでの当社の生産能力拡大に向けた取り組みは計画を上回るペースで進捗しています。</li> <li>● 当社がエンゲージを進めている顧客数は増加し、半導体バリューチェーン全体の複雑化が進む中、当社のスケールを伴った確実な製品供給及び提供力はこれまで以上に重要となっています。</li> <li>● 半導体の複雑化には、テストのモジュールラインナップの拡充や一段とリッチな構成での製品提供が必要となります。顧客の既存設備へのアップグレード対応とさらなる新規システムの納入を可能とする、バッファを備えた生産能力増強により、顧客需要に応じてまいります。</li> <li>● 当初の見込みより早期に SoC テストシステムで年間約 10,000 台規模への能力増強を加速することで、顧客や当社のサプライチェーンとともに今後の成長に備えていく所存です。</li> <li>● 需要は事業環境の不確実性により変動するものであり、実際の足元の顧客の需要動向や、当社サプライチェーンでの調達可能性も見極めながら、アクセルとブレーキを使い分けていきます。</li> <li>● なお、この生産能力増強の年間生産台数の目標と実現時期は、バッファを含むものであり、直接当社の売上に換算することをお示しするものではないことをご留意いただきたいと思います。</li> <li>● 将来の成長機会に備えるとともに、差別化要因の維持・強化に向け、当社は今後も戦略的なサプライチェーン変革を推進していきます。</li> </ul>

## 2nd Year Progress Report of MTP3 (FY24-26) / MTP3 (2024-2026年度) 2年目進捗報告

Continuing from the previous fiscal year, we have steadily executed four strategies from a mid- / long-term perspective to strengthen our management foundation and business operations

昨年度に引き続き、経営基盤及び事業の強化に向け、中長期的な視点に基づく4つの戦略を着実に実行



10 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.16]

English	日本語
<p>○ MTP3 (FY2024–FY2026): Progress Update in the Second Year</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• FY2025, the second year of our three-year Mid-Term Management Plan (MTP3), was a truly historic year not only in terms of its single year financial performance but also in terms of strategic executions from a medium to- long-term perspective with progress exceeding the previous year.</li> <li>• Our Mid-Term Management Plan is built on the execution of four core strategies. The first strategy, “Outpace Growth in Our Core Market,” addresses increasing semiconductor complexity driven by higher performance requirements and growing interdependencies. Through this strategy, we are advancing our efforts to deliver superior test solutions.</li> <li>• As a result, the Advantest Group further increased its market share. In addition, we announced multiple new key test solutions, as in the prior year.</li> <li>• Strengthening our R&amp;D structure to address medium- to long-term industry challenges was another key achievement in FY2025. We have ongoing initiatives targeting technologies with high growth potential such as next-generation DRAM and silicon photonics and are making steady progress.</li> <li>• For the second strategy, “Expand Adjacent / New Businesses,” tangible progress was also made in FY2025, with SiConic™, our silicon validation automation solution, gaining industry recognition.</li> <li>• Furthermore, partnerships with the three probe card manufacturers previously announced deepened further over the year.</li> <li>• All of these initiatives represent consistent and coherent progress aligned with the “Automation of Test” and “Advantest Ecosystem” concepts announced alongside our current Mid-Term Management Plan. To address industry-wide challenges related to the increasing complexity of test, we will continue to strengthen collaboration with our customers and partner companies.</li> </ul>	<p>○ MTP3(2024-2026 年度) 2年目の進捗報告</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 3年計画の2年目にあたるFY2025は、これまで説明したとおり、短期的な成果、つまり業績面で歴史的な1年となりました。ただそれにとどまらず、中長期的な視座、つまり各戦略の実行面においても昨年度を超える、手ごたえのある1年となりました。</li> <li>• 当社グループの中期経営計画は、4つの戦略の実行を柱としています。1つ目の戦略「コア市場の成長率を上回る成長実現」は、半導体の高性能化への対応、あるいは相互依存性の高まりを筆頭とした半導体の複雑性進行への対応を軸としつつ、より良いテストソリューションをより多く世に送り出すための取り組みを展開しています。</li> <li>• その結果、当社グループは市場シェアをさらに伸ばすことができました。また昨年度と同様、新たなキー・テストソリューションを複数発表しました。</li> <li>• そして、中長期的な業界課題の解決に向けた研究開発体制の充実も、FY2025の成果です。次世代DRAMやシリコンフォトニクスなど、今後の期待の高い領域に対する準備は順調に進捗しています。</li> <li>• 2つ目の戦略「近縁市場・新規事業領域への展開」も、シリコン検証自動化ソリューション「SiConic™」の業界内の認知が広がるなど、実りある1年でした。</li> <li>• また、過去発表済みのプローブカード・メーカー3社との間のパートナーシップは、さらに深まりました。</li> <li>• これらはすべて、現中計と併せて発表した「Automation of Test」や、「アドバンテスト・エコシステム」の構想に沿った、一貫性ある取り組みです。テストの複雑性に関する業界課題を解決するべく、お客様やパートナー企業との連携を今後も深めていきます。</li> </ul>

## 2nd Year Progress Report of MTP3 (FY24-26) / MTP3 (2024-2026年度) 2年目進捗報告

Continuing from the previous fiscal year, we have steadily executed four strategies from a mid- / long-term perspective to strengthen our management foundation and business operations

昨年度に引き続き、経営基盤及び事業の強化に向け、中長期的な視点に基づく4つの戦略を着実に実行



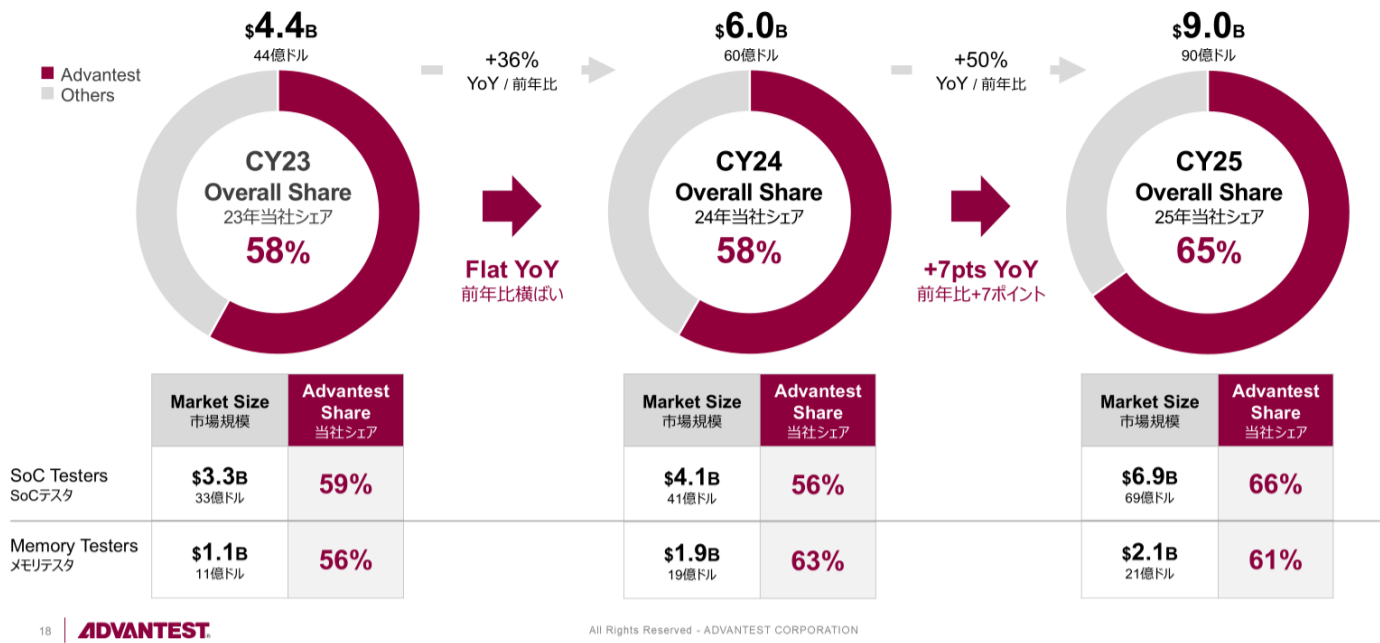
[p.17]

English	日本語
<p>○ MTP3 (FY2024–FY2026): Progress Update in the Second Year</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>With respect to our third strategy, “Drive Operational Excellence,” we also made meaningful progress across multiple areas.</li> <li>Building on the prior year, enhanced supply chain management has continued to demonstrate its effectiveness by enabling our ability to respond to AI-related test demand that has grown beyond initial expectations. This achievement would not have been possible through our efforts alone. We would like to extend our sincere appreciation to our suppliers for their continued support and cooperation.</li> <li>On the IT front, in addition to proactive investments in digital transformation, we expanded the internal use of AI. While ensuring appropriate AI governance, we are working to improve the speed of solution delivery to customers and enhance efficiency across a wide range of internal operations.</li> <li>In February 2026, Advantest experienced a cybersecurity incident involving a limited portion of our systems. We believe that our containment actions and activation of business continuity plans minimized operational disruption and enabled us to continue serving customers. However, the precautionary isolation of certain systems potentially affected by the incident may have caused some inconvenience to our stakeholders. We would like to express our sincere gratitude to all affected parties for their understanding and cooperation. Under the engagement and oversight of top management, Advantest continues to strengthen security posture in line with its information security strategy.</li> <li>Returning to our strategy progress, Advantest believes that human capital forms the foundation of our business operations. We will continue to strengthen our capabilities in talent acquisition, development, and retention, while fostering an engaging and attractive workplace, in order to support sustainable future growth.</li> <li>Finally, the Group’s long-term management objective is to expand the value we provide to stakeholders in a balanced and multifaceted. In addition to initiatives to reduce GHG emissions highlighted here, we are advancing medium-term sustainability plans and will continue striving to be a company that conducts business responsibly.</li> </ul>	<p>○ MTP3(2024-2026 年度) 2年目の進捗報告</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>3つ目の戦略「オペレーショナル・エクセレンスへの取り組み」についても、様々な進捗がありました。</li> <li>サプライチェーン管理の高度化は、想定以上に伸び続ける AI 関連テスト需要への追従力という形で、昨年度に引き続き具体的な結果を示しています。ただこれは、当社の努力のみで成し遂げたものではありません。サプライヤーの皆様へ、心から御礼を申し上げます。</li> <li>IT 面では、積極的な DX 投資に加え、AI 活用を本格化しました。AI ガバナンスを確保しつつ、お客様へのソリューション提供スピードの改善や各種業務の効率向上を進めていきます。</li> <li>2026 年 2 月、当社のシステムの限定的な部分に関するサイバーセキュリティ上のインシデントが発生しました。迅速に封じ込め措置を取り、事業継続計画 (BCP) を発動したことにより、当社は業務中断のリスクを最小限に抑え、顧客へのサービス提供を支障なく継続することができたと考えております。しかしながら、インシデントにより潜在的に影響を受けた一定のシステムに対する予防的な隔離措置より、関係者の皆さまにご不便をおかけした可能性があります。当社は影響を受けた皆さまからのご理解とご協力に心より感謝申し上げます。当社はトップマネジメントの関与と監督のもと、情報セキュリティ戦略に基づき、セキュリティ体制の強化を進めております。</li> <li>戦略進捗の報告に戻ります。当社の事業基盤の根底となるのが人的資本です。人財採用・育成・定着力の強化と魅力あふれる職場づくりを継続的に行い、今後の成長をより確実なものにしていきます。</li> <li>最後に、当社グループにおける長期的な経営の目標は、ステークホルダーに対する提供価値をバランスよく多面的に拡大することにあります。ここで挙げている GHG 排出量の抑制に加え、サステナビリティに関する中期的な計画を推進し、責任あるビジネスを遂行する企業となるよう努めていきます。</li> </ul>

## Tester Market Share Report / テスタ市場シェアの状況

Market Size (Approx.) / 市場規模 (約)

Source: Advantest



18 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.18]

English	日本語
<p>○ Tester market and market share trends</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>The semiconductor tester market size in CY2025 is estimated to have reached approximately 6.9 billion USD for SoC testers, and approximately 2.1 billion USD for memory testers, totaling around 9.0 billion USD. This exceeds the recent market size peak recorded in CY2024.</li> <li>Demand for AI-related semiconductors including HPC devices for data centers and high-performance DRAM drove the growth in the semiconductor market. Production volume growth and the increasing complexity of AI-related high-performance semiconductors drove growth in testing demand, substantially lifting the semiconductor tester market size.</li> <li>Amidst the market expansion, Advantest's overall market share estimate increased to approximately 65%, marking a notable gain.</li> <li>In the SoC tester market, we estimate that our market share reached 66%, an increase of approximately 10 percentage points YoY. By expanding our production capacity, we are steadily addressing rapidly growing demand, while continuing strategic investments in advanced technologies. Through these initiatives, we are strengthening our presence in the high-end market.</li> <li>Meanwhile, in the memory tester market, although our market share declined by approximately 2 percentage points, it remained at around 60%. We will continue to enhance and advance our product development by proactively addressing evolving customer needs.</li> </ul>	<p>○ テスタ市場及びシェアの状況</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>CY2025 の半導体テスタ市場規模は、SoC テスタが約 69 億米ドル、メモリテスタ約 21 億米ドル、合計約 90 億米ドルとなり、直近のピークである CY2024 の市場規模を超えたと試算しています。</li> <li>データセンタ向けの HPC デバイスや高性能 DRAM など、AI の普及に関連する半導体需要が半導体市場の成長をけん引しました。こうした AI 関連の高性能半導体の生産数量の増加及びデバイスの複雑化がテスト需要を拡大し、半導体テスタ市場規模を大幅に押し上げました。</li> <li>市場が拡大する中、当社の全体の市場シェアは 65%程度まで拡大し、顕著な伸びを示しました。</li> <li>SoC テスタ市場では、前年から 10 ポイント程度シェアを伸ばすことができ、66%に到達できたと見込んでいます。生産能力の増強により、急速に拡大する需要に着実に対応するとともに、先端技術への戦略的投資を継続することで、ハイエンド市場におけるプレゼンスを強化しています。</li> <li>一方、メモリテスタ市場では、2 ポイント程度シェアが低下したものの、引き続き 60%の水準となりました。引き続き、顧客ニーズを一歩先取りした製品開発を進め、競争力の強化を図ってまいります。</li> </ul>

## Tester Market Trends: April 2026 Outlook / テスタ市場の動向 <2026年4月時点の見方>

### Business Environment

- Amid uncertainties, including growing geopolitical risks, the semiconductor industry faces industry-specific supply constraints
- Despite these conditions, semiconductor demand is expected to remain robust, driven primarily by AI-related applications
- Confidence in a favorable business environment to continue amidst the ongoing build out of the global AI data center infrastructure and rapidly evolving market dynamics

### CY26 Tester Market Forecast

- SoC tester market is likely to see continued growth driven by volume and complexity, supported by AI market growth
- Memory tester market is likely to see continued solid appetite for tester investments

### 事業環境

- 地政学的リスクの拡大など不確実性がある中、半導体業界では業界固有の供給制約リスクが存在
- この状況下でも、半導体の需要は、引き続き、主にAI関連アプリケーションがけん引すると予想
- AIデータセンターの能力増強や急速な市場環境の変化がグローバルに進む中、当社の事業環境は引き続き良好に推移する公算

### CY26 テスタ市場の見通し

- SoCテスタ市場は、AI市場の成長を背景に、関連する半導体の数量増加及び複雑化を通じて、引き続き成長が見込まれる
- メモリテスタ市場では、堅調な設備投資意欲が維持される見通し

Source: Advantest

Market Size / 市場規模	CY24 Actual / 実績	CY25 Actual / 実績	CY26 Estimate / 推定
SoC Testers / SoCテスタ (Approx. / 約)	\$4.1B / 41億ドル	\$6.9B / 69億ドル	\$8.7 - 9.5B / 87 - 95億ドル
<i>Estimate as of Jan. 2026 / 2026年1月時点の推定</i>		\$6.8 - 6.9B / 68 - 69億ドル	\$8.5 - 9.5B / 85 - 95億ドル
Memory Testers / メモリテスタ (Approx. / 約)	\$1.9B / 19億ドル	\$2.1B / 21億ドル	\$2.2 - 2.7B / 22 - 27億ドル
<i>Estimate as of Jan. 2026 / 2026年1月時点の推定</i>		\$2.0 - 2.1B / 20 - 21億ドル	\$2.2 - 2.7B / 22 - 27億ドル

19 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.19]

English	日本語
<p>○ Tester Market Trends</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Before updating the tester market, let us first outline our view on the business environment. Alongside uncertainties in the macroeconomic environment, including growing geopolitical risks, the semiconductor industry faces industry-specific risk factors such as supply constraints.</li> <li>• However, driven by the rapidly and dynamically evolving AI market, AI-related applications continue to be a key growth driver for the semiconductor market, and robust growth is expected to persist.</li> <li>• Based on these factors, we have updated our market outlook for CY2026.</li> <li>• SoC tester market Reflecting stronger-than-expected demand at the beginning of the year and a favorable full-year outlook, we revise the market size forecast range to 8.7–9.5 billion USD. We raised the lower end by 0.2 billion USD from the January forecast.</li> <li>• Memory tester market We maintain our outlook that solid investment in testers for a broad range of memory devices will continue, and we are keeping our market size forecast range unchanged at 2.2–2.7 billion USD, as projected in January.</li> </ul>	<p>○ テスタ市場の動向</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• テスタ市場のアップデートに先立ち、まず当社の事業環境に対する見方についてご説明します。地政学的リスクの拡大といったマクロ環境の不確実性が残存するほか、半導体業界に目を向けると、業界固有の供給制約に関するリスク要因が存在します。</li> <li>• しかしながら、急速かつダイナミックに進化する AI 市場を背景に、AI 向けアプリケーションが引き続き半導体市場の主要な成長ドライバーとなっており、旺盛な成長が継続すると見ています。</li> <li>• これらの要因を踏まえ、CY2026 の市場規模予測を更新いたします。</li> <li>• SoC テスタ市場 年初の需要上振れと通年の良好な見通しを反映し、市場規模の予測レンジを 87 億～95 億米ドルとします。今年 1 月時点の 85 億～95 億米ドルから下限を 2 億米ドル引き上げます。</li> <li>• メモリテスタ市場 幅広いメモリデバイスを対象に、テスタへの堅調な投資意欲が引き続き維持されるとの見通しを維持し、今年 1 月時点の予想 22～27 億米ドルを据え置きます。</li> </ul>

## FY26 Forecast / FY26業績予想

(JPY B / 10億円)	FY25 Results 実績	FY26 Forecast 予想	FY26 vs. FY25	
			Change 増減額	(%)
Sales / 売上高	1,128.6	1,420.0	+291.4	+25.8%
Operating Income / 営業利益	499.1	627.5	+128.4	+25.7%
Operating Margin / 営業利益率	44.2%	44.2%	+0.0pts	
Income Before Tax / 税引前利益	516.7	629.0	+112.3	+21.7%
Net Income / 当期利益	375.4	465.5	+90.1	+24.0%
Net Income Margin / 当期利益率	33.3%	32.8%	-0.5pts	
Basic EPS / 基本的一株当たり利益 *1	515.15 JPY / 円	641.61 JPY / 円	+126.46 JPY / 円	+24.5%
R&D Expenses / 研究開発費	78.1	100.0	+21.9	+28.0%
Capital Expenditure / 設備投資	34.3	45.0	+10.7	+31.2%
Depreciation & Amortization / 減価償却費	25.6	29.5	+3.9	+15.2%
Exchange Rate (JPY) *2 為替レート(円)	150 1 US\$ 1米ドル 173 1 Euro 1ユーロ	150 170	- JPY 3 Appreciation / 3円円高	

\*1: Basic earnings per share in forecast is calculated deeming the average number of outstanding shares as the number of issued and outstanding shares as of March 31<sup>st</sup>, 2026 excluding the number of treasury shares as of March 31<sup>st</sup>, 2026. / 予想における「基本的EPS」は、2026年3月31日現在の「期末発行済株式数(自己株式を含む)」から「期末自己株式数」を除いた株式数を、期中平均株式数とみなして算定しております。

\*2: Our latest forecast for the impact of exchange rate fluctuations on FY26 operating income is plus JPY4.0 billion per 1 yen of JPY depreciation vs USD, and minus JPY 0.4 billion per 1 yen of JPY depreciation vs. the Euro  
為替レート変動がFY26の営業利益に与える影響の最新見直しは、対米ドルが1円安時+40億円です。対ユーロは-4億円です。

20 | **ADVANTEST**

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.20]

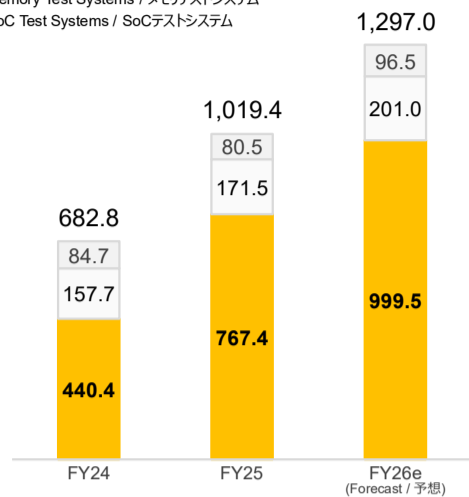
English	日本語
<p>○ FY2026 Forecast</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Based on the business environment surrounding Advantest and demand trends, we expect both sales and profits to reach record highs in FY2026.</li> <li>Sales are expected to increase by approximately 26% YoY, driven by continued robust demand for AI-related applications.</li> <li>In terms of profits, the consolidated gross profit margin is expected to be around 63% for the full year.</li> <li>The operating profit margin is expected to remain at a comparable level YoY, reflecting continued proactive investments in R&amp;D and other mid- to long-term growth initiatives.</li> <li>The exchange rate assumptions are 150 JPY for the US dollar and 170 JPY for the Euro. The latest forecast for the impact of exchange rate fluctuations on operating profit for FY2026 is positive 4.0 billion JPY for every 1 JPY depreciation against the US dollar, and negative 0.4 million JPY against the Euro.</li> </ul>	<p>○ FY2026 業績予想</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>当社を取り巻く事業環境及び需要動向に鑑み、FY2026 も売上、利益ともに過去最高を更新する見込みです。</li> <li>売上は AI 関連の旺盛な需要継続を追い風に、前年比約 26%増と強い伸びを示す見通しです。</li> <li>利益面では、通期の売上総利益率は 63%程度を見込んでいます。</li> <li>R&amp;D など中長期の成長を視野に入れた費用投下を積極的に押し進めるため、営業利益率は前年度同等の予想です。</li> <li>予想の前提とした為替レートは、1 米ドルが 150 円、1 ユーロが 170 円です。為替レート変動が FY2026 の営業利益に与える影響の最新見直しは、通期で対米ドルでは 1 円安時+40 億円、対ユーロでは-4 億円です。</li> </ul>

## FY26 Outlook by Segment / FY26 事業別見通し

### Sales Trends / 売上推移

(JPY B / 10億円)

■ Other Systems / その他システム  
 ■ Memory Test Systems / メモリテストシステム  
 ■ SoC Test Systems / SoCテストシステム



### Test Systems / テストシステム事業

#### < SoC Test Systems / SoCテストシステム >

- Sales growth is expected primarily in AI-related applications. Demand for automotive/industrial/consumer/DDIC is expected to show improvements year-over-year

AI関連向けを主軸に売上の伸長を予想。車載・産業機器・民生・DDIC領域も前年度比での需要の改善を見込む

Applications / アプリケーション	FY24	FY25	FY26e
Computing / Communications コンピューティング・通信	90%	95%	95%
Automotive / Industrial / Consumer / DDIC* 車載・産業機器・民生・DDIC*	10%	5%	5%

Numbers are rounded to the nearest 5% / 内訳比率は実数ではなく、5%近似値で丸めて表示しています

\* DDIC: Display Driver IC / ディスプレイ・ドライバIC

21 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.21]

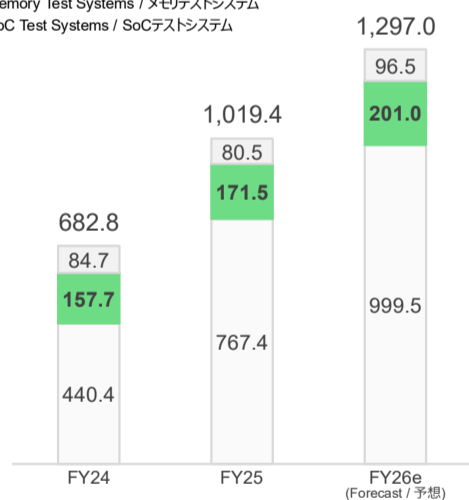
English	日本語
<p>○ FY2026 Test Systems Outlook</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>SoC Test System sales are expected to grow further, driven primarily by AI-related demand in the computing and communications area.</li> <li>While demand varies by application in the automotive, industrial, consumer, and DDIC segments, overall demand in these areas is expected to improve YoY.</li> </ul>	<p>○ FY2026 テストシステム事業の見通し</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>SoC テストシステム売上は、AI 関連向けを主軸にコンピューティング・通信領域で売上のさらなる伸長を予想しています。</li> <li>また、車載・産業機器・民生・DDIC 領域もアプリケーションにより需要の濃淡があるものの、前年度比で需要は改善するものと見込みます。</li> </ul>

## FY26 Outlook by Segment / FY26 事業別見通し

### Sales Trends / 売上推移

(JPY B / 10億円)

■ Other Systems / その他システム  
 ■ Memory Test Systems / メモリテストシステム  
 ■ SoC Test Systems / SoCテストシステム



### Test Systems / テストシステム事業

#### < Memory Test Systems / メモリテストシステム >

- Sales growth is expected particularly for high-performance DRAM, supported by strong appetite for tester investments

顧客の旺盛な投資意欲を背景に、高性能DRAM向けでの販売が拡大

Applications / アプリケーション	FY24	FY25	FY26e
DRAM	95%	90%	90%
Non-Volatile Memory / 不揮発性メモリ	5%	10%	10%

Numbers are rounded to the nearest 5% / 内訳比率は実数ではなく、5%近似値で丸めて表示しています

22 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.22]

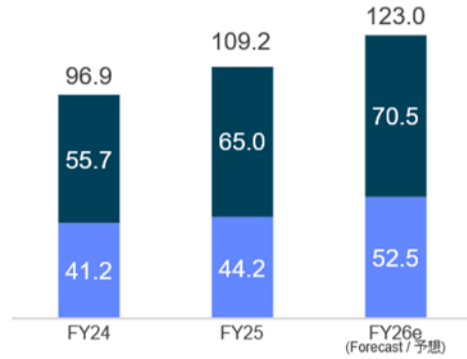
English	日本語
<p>○ FY2026 Test Systems Outlook</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Memory Test Systems sales are also expected to expand, supported by customers' continued strong appetite for investments.</li> <li>Sales for Other Systems are also expected to increase YoY, driven by higher sales of device interfaces and test handlers in line with rising demand for SoC and Memory Test Systems. In addition, system-level test systems are expected to see sales growth, mainly for smartphones and HPC related applications.</li> </ul>	<p>○ FY2026 テストシステム事業の見通し</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>メモリテストシステムも、顧客の旺盛な投資意欲を背景に、高性能DRAM 向けでの販売拡大を予想します。</li> <li>なお、その他システムの売上も前年度比で増収すると見込んでいます。SoC 及びメモリテストシステムの需要増加に伴う、デバイスインタフェースやテストハンドラの売上増加を見込みます。またシステムレベル・テストシステムも主にスマートフォン向け及び HPC 向けで増収となる見通しです。</li> </ul>

## FY26 Outlook by Segment / FY26 事業別見通し

### Sales Trends / 売上推移

(JPY B / 10億円)

■ Support Services / サポート・サービス  
■ Others / その他



### Services & Others / サービス他

#### < Support Services / サポート・サービス >

- Sales growth for support services is expected due to steady growth of our installed base

当社製品の設置台数の着実な伸びにより、サポート・サービスの売上も伸長

#### < Others / その他 >

- Sales growth is expected primarily in test interface boards

テスト用インタフェースボードを中心に売上増加を見込む

23 | ADVANTEST

All Rights Reserved - ADVANTEST CORPORATION

[p.23]

English	日本語
<ul style="list-style-type: none"> <li>○ FY2026 Outlook for Services &amp; Others <ul style="list-style-type: none"> <li>• Sales for Services &amp; Others are also expected to grow YoY.</li> <li>• We expect continued sales growth in support services driven by the steady growth of our installed base, along with growth in the others business, mainly led by test interface boards.</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ FY2026 サービス他事業の見通し <ul style="list-style-type: none"> <li>• サービス他事業も前年度比で売上が伸びる予想です。</li> <li>• 当社製品の設置台数の着実な伸びにより、サポート・サービスの売上伸長を見ている他、その他の事業においてもテスト用インタフェースボードを中心に売上増加を見込んでいます。</li> </ul> </li> </ul>

### Note

This document contains “forward-looking statements” that are based on Advantest’s current expectations, estimates and projections. These statements include, among other things, the discussion of Advantest’s business strategy, outlook and expectations as to market and business developments, production and capacity plans. Generally, these forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology such as “anticipate,” “believe,” “estimate,” “expect,” “intend,” “project,” “should” and similar expressions. Forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause Advantest’s actual results, levels of activity, performance or achievements to be materially different from those expressed or implied by such forward-looking statements. Except as required by law, we do not intend to update or revise any forward-looking statements as a result of new information, future events or otherwise.

※本資料には、将来の事象についての、当社の現時点における期待、見積り及び予測に基づく記述が含まれております。これらの将来の事象に係る記述は、当社における実際の財務状況や活動状況が、当該将来の事象に係る記述によって明示されているもの又は暗示されているものと重要な差異を生じるかもしれないという既知及び未知のリスク、不確実性その他の要因が内包されており、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。法令により義務付けられている場合を除き、当社は、新たな情報、将来の出来事、又はその他の理由により、将来予想に関する記述を更新又は修正することはありません。